



Formation
immonot

PROGRAMME
2019

OPTIMISER LA COMMUNICATION
DU SERVICE NÉGOCIATION
&
UTILISER LES NOUVELLES TECHNIQUES
DE VENTES 36H-IMMO



PARIS RENNES MONTPELLIER TOULON
SAINTES LYON **TOURS**

IMMONOT VIENT À VOTRE RENCONTRE

Nous vous proposons au travers de nos formations de **renforcer vos connaissances en communication immobilière** pour **développer vos ventes** et de **rencontrer vos confrères** confrontés aux mêmes problématiques quotidiennes.



PARIS : 24/25 JANVIER

RENNES : 7 MARS

TOULON : 14 MARS

LYON : 29 MARS

SAINTES : 4 AVRIL

MONTPELLIER : 11 AVRIL

***TOURS :**

ASSISES NATIONALES DU
6 AU 8 NOVEMBRE 2019

OPTIMISER LA COMMUNICATION DU SERVICE NÉGOCIATION & UTILISER LES NOUVELLES TECHNIQUES DE VENTES 36H-IMMO



 **PUBLIC VISÉ :** NOTAIRES, COLLABORATEURS,
NÉGOCIATEURS, CLERCS ATTACHÉS.



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES : À l'issue de la formation, vous serez capable d'analyser les outils de communication et leur efficacité, mais aussi d'améliorer la communication traditionnelle et optimiser l'utilisation des nouveaux médias. Dans un second temps, vous saurez appréhender le concept et la procédure de mise en vente par appels d'offres sur internet.



PRÉREQUIS : PRATIQUE OU NON DE LA NÉGOCIATION
IMMOBILIÈRE NOTARIALE ET/OU DE LA GESTION LOCATIVE.

**SUIVI PERSONNALISÉ PAR L'ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE
JUSQU'À 3 MOIS APRÈS LA FORMATION.**

PROGRAMME :



8H30

**PETIT-
DÉJEUNER
D'ACCUEIL**



**9H -
12H30
FORMATION**



DÉJEUNER
COMPRIS DANS
LE FORFAIT
D'INSCRIPTION
SAUF POUR PARIS



**14H -
17H30
FORMATION**



FORFAIT D'INSCRIPTION

PARIS :

580 €^{ht} / jour (hors hébergement et repas)

AUTRES
VILLES :

450 €^{ht} / jour (déjeuner inclus)

3 BONNES RAISONS DE S'INSCRIRE

- DES FORMATIONS CONCRÈTES
- UNE MISE EN PRATIQUE IMMÉDIATE
- DES INTERVENANTS EXPERTS

CONTACTS

ALEXANDRA DOUSSAUD :  05 55 73 80 59

LAURE PIANEZZA :  05 55 73 80 13

 FORMATION@IMMONOT.COM

PROGRAMME COMPLET ET INSCRIPTION EN LIGNE :

 WWW.IMMONOT-PRO.COM/FORMATIONS